

ERP : ENTERPRISE RESOURCE PLANNING

SOFTWARE ARCHITECTURE DESIGN

OROLAERP

Sales & Marketing

Purchasing Management

Warehouse Management

Accounting & Financial Management

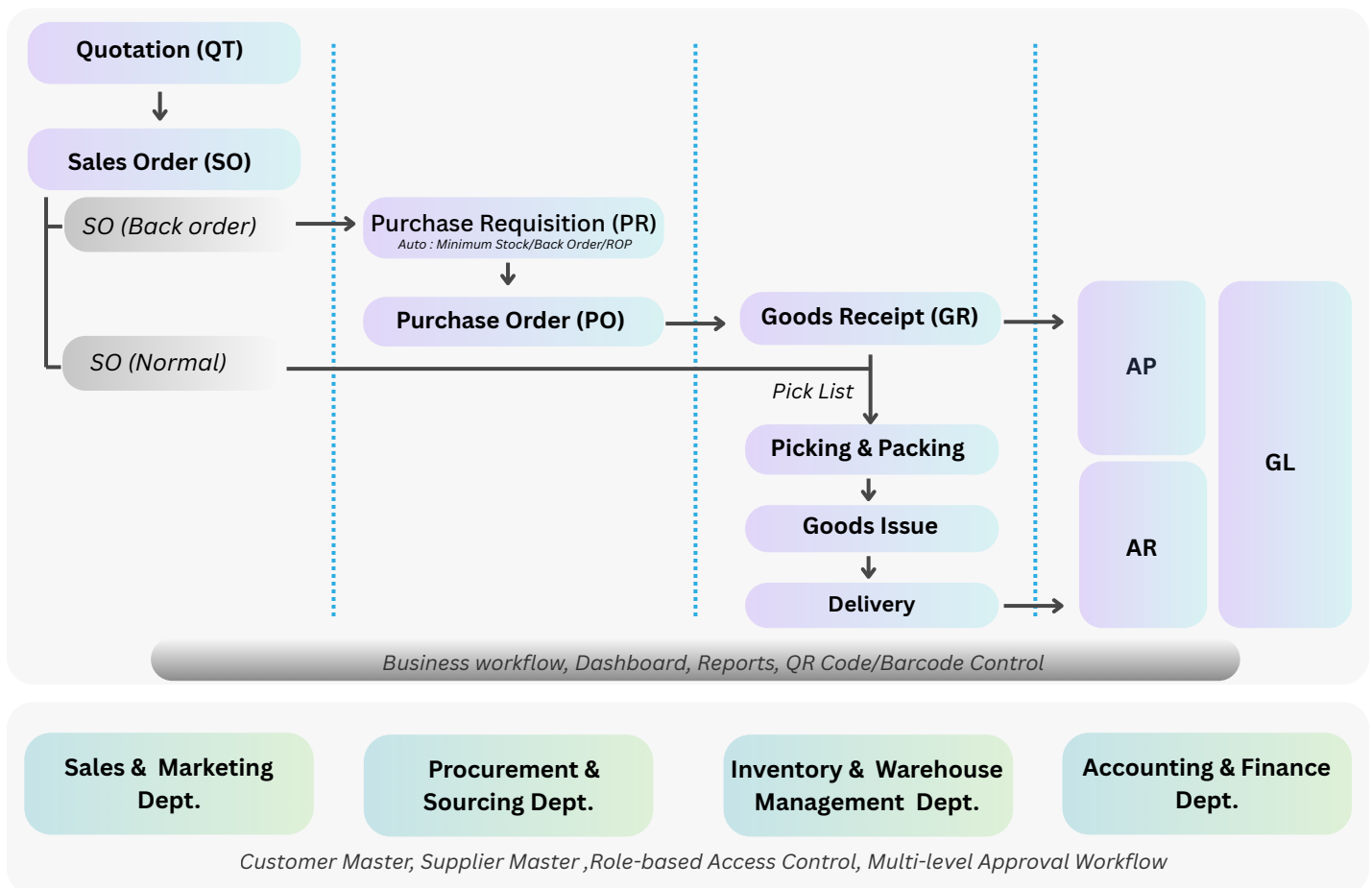
Master Data / User & Role

Document Forms / 50 Reports / 5 Dashboards (30 Charts)

System Overview: Enterprise Resource Planning (ERP)

ระบบบริหารจัดการทรัพยากรองค์กร (Enterprise Resource Planning: ERP) เป็น Cloud-based ERP แบบครบวงจร (Total Solution) ที่ให้บริการผ่านโครงสร้างพื้นฐาน Cloud ช่วยเชื่อมโยงกระบวนการทำงานและข้อมูลสำคัญขององค์กรไว้บนแพลตฟอร์มเดียว ตั้งแต่ฝ่ายขาย ฝ่ายจัดซื้อ ฝ่ายคลังสินค้า ไปจนถึงฝ่ายบัญชีและการเงิน ช่วยให้อุปกรณ์และเอกสารไหลต่อเนื่องตามกระบวนการทางธุรกิจ (Business Workflow) ลดความซ้ำซ้อน ความผิดพลาดของการทำงาน เพิ่มความถูกต้อง โปร่งใส และสามารถตรวจสอบย้อนกลับได้ ช่วยให้ผู้บริหารสามารถมองเห็นภาพรวมของธุรกิจและติดตามแนวโน้มการดำเนินงานของแต่ละฝ่ายผ่านข้อมูลที่เป็นปัจจุบัน ช่วยให้องค์กรสามารถบริหารจัดการและติดตามผลการดำเนินงานได้อย่างรวดเร็วและเป็นระบบ พร้อมเครื่องมือสนับสนุนการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อประกอบการวางแผนและตัดสินใจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

Core Modules & Key Features



ERP Standard Package ที่ออกแบบและต่อยอดได้ตามธุรกิจ

เราให้ความสำคัญกับความต้องการและกระบวนการทำงานที่แตกต่างกันของแต่ละองค์กร โดยนำ ERP Standard Package มาเป็นพื้นฐานในการให้บริการ พร้อมเปิดโอกาสให้ลูกค้าสามารถ Design ต่อยอดระบบไปด้วยกัน เพื่อให้สอดคล้องกับรูปแบบการดำเนินงานมากที่สุด และตอบโจทย์กระบวนการทางธุรกิจขององค์กรได้อย่างมีประสิทธิภาพ ด้วยระบบที่รองรับการ Customize ฟังก์ชันและ Workflow ให้เหมาะสมกับความต้องการเฉพาะของแต่ละธุรกิจ อีกทั้งยังรองรับการเชื่อมต่อ API Integration กับระบบหรือบริการอื่น ๆ ที่องค์กรใช้งานอยู่ เพื่อให้สามารถเชื่อมโยงและแลกเปลี่ยนข้อมูลระหว่างระบบได้อย่างราบรื่น

พร้อมให้บริการแบบ Total Solution ครอบคลุมตั้งแต่บริการดูแลความปลอดภัยของข้อมูลบน Infrastructure และ Software ERP ไปจนถึงการติดตั้งและตั้งค่าระบบ การฝึกอบรมผู้ใช้งาน การดูแลรักษาระบบ ตลอดจนการให้คำปรึกษาและบริการสนับสนุน (Support) รองรับการใช้งานขยายตัวขององค์กร โดยระบบสามารถเติบโตและปรับเปลี่ยนไปพร้อมกับความต้องการของธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง

ศูนย์กลางการตั้งค่า (Central Configuration)

ศูนย์กลางการตั้งค่าทำหน้าที่เป็น จุดควบคุมข้อมูลและกฎทางธุรกิจ ที่ใช้ร่วมกันของระบบ ERP เพื่อให้การดำเนินงานของแต่ละโมดูลเป็นไปตามมาตรฐานเดียวกัน โดยรองรับการกำหนดข้อมูลพื้นฐาน โครงสร้างทางบัญชี การเงิน ภาษี สินค้า คลังสินค้า ลูกค้า และมีมติทั้งหมดทางธุรกิจ ซึ่งสามารถนำไปใช้เป็นข้อมูลอ้างอิงในกระบวนการทำงานและการบันทึกบัญชีของระบบ เป็นการเชื่อมต่อและประสานส่งต่อข้อมูล โดยกำหนดค่าจากศูนย์กลางช่วยให้ข้อมูลมีความถูกต้อง สอดคล้อง และเป็นมาตรฐานเดียวกัน ลดความซ้ำซ้อนและความผิดพลาดของข้อมูล การประสานงานระหว่างหน่วยงานสะดวกรวดเร็ว พร้อมรองรับการควบคุมและตรวจสอบการเปลี่ยนแปลงตามสิทธิ์ของผู้ใช้งานที่เป็นไปตามมาตรฐานความปลอดภัยในการเข้าถึงข้อมูลขององค์กร

บทบาทและสิทธิ์ผู้ใช้งาน (User Role)

การให้ความสำคัญการเข้าถึงข้อมูลเพื่อความปลอดภัยโดยเครื่องมือ User Role ใช้สำหรับกำหนดสิทธิ์และขอบเขตการเข้าถึงระบบของผู้ใช้งานตามบทบาทและหน้าที่ รองรับกำหนดสิทธิ์ในระดับ Module และ Function เช่น กำหนดสิทธิ์ในการดูข้อมูล การเพิ่มและบันทึกข้อมูล การแก้ไข การลบ และการอนุมัติรายการตามบทบาทของผู้ใช้งาน รวมถึงรองรับการนำ User Role ไปใช้กำหนดสิทธิ์ในกระบวนการอนุมัติ (Level Approval) เพื่อให้การเข้าถึงและการดำเนินงานเป็นไปตามโครงสร้างหน้าที่และนโยบายการควบคุมภายในขององค์กร

ระดับการอนุมัติ (Approval Level)

กำหนดระดับสิทธิ์ในการอนุมัติรายการตามบทบาทและลำดับอำนาจของผู้ใช้งาน โดยสามารถกำหนดผู้อนุมัติและลำดับการอนุมัติ ตามประเภทหรือเงื่อนไขของรายการ โดยระบบรองรับการอนุมัติ ดังนี้

- รองรับกำหนดสิทธิ์และกระบวนการอนุมัติสำหรับธุรกรรมต่าง ๆ เช่น การอนุมัติวงเงินเครดิต การอนุมัติคำสั่งขาย และการอนุมัติคำสั่งซื้อ
- กำหนดระดับการอนุมัติตามวงเงิน และรองรับผู้มีอำนาจอนุมัติหลายระดับตามนโยบายที่กำหนด
- รองรับกำหนดกระบวนการอนุมัติสำหรับการแก้ไขเอกสารสำคัญหรือข้อมูลที่มีผลต่อธุรกรรม

การบริหารจัดการเอกสารและความปลอดภัยของระบบ

ระบบให้ความสำคัญกับความปลอดภัยในระดับเอกสาร โดยมีการกำหนดเลขที่รันเอกสาร (Document Running Number) และ วันที่ในระบบ (System Date/Timestamp) แบบอัตโนมัติ เพื่อความถูกต้องและเป็นมาตรฐาน เนื่องจากทำงานในรูปแบบ Real-time ข้อมูลจึงเชื่อมโยงและปรับปรุงได้อย่างรวดเร็ว ระบบจึงรองรับการจัดเก็บ Snapshot ของรายงานสำคัญ รวมถึงประวัติการแก้ไขในรูปแบบ Document Revise Version ตามสิทธิ์ผู้ใช้งาน พร้อมเก็บรักษาข้อมูลเดิมไว้เพื่อตรวจสอบ เปรียบเทียบก่อน-หลัง และอ้างอิงย้อนหลังได้อย่างแม่นยำ ช่วยลดความเสี่ยง เพิ่มความโปร่งใส และเสริมสร้างการควบคุมภายในขององค์กร

ระบบรองรับการจัดเก็บเอกสารจากภายนอก ฝ่ายขายจะมีการจัดเก็บรูปภาพและสเปคสินค้า เพื่อให้ทีมฝ่ายขายสามารถเรียกดูรายละเอียดมาสนับสนุนงานขายหรือดาวน์โหลดส่งให้ลูกค้าได้ทันที นอกจากนี้ยังมีการจัดเก็บใบสั่งซื้อ (PO), สัญญา หรือข้อมูลที่เกี่ยวข้องงานขายจากลูกค้าไว้ในเมนูใบสั่งขาย (SO) เพื่อให้สามารถย้อนกลับมาตรวจสอบรายละเอียดในระบบได้ตลอดเวลา และในส่วนของฝ่ายบัญชี จะมีกระบวนการรับเอกสารใบหัก ณ ที่จ่ายของลูกค้าในกรณีการขายบริการ โดยจะจัดเก็บเข้าระบบควบคู่ไปกับขั้นตอนการรับชำระหนี้และการออกใบเสร็จรับเงิน

รองรับการใช้งานหลายอุปกรณ์ (Multi-Device)

รองรับการเข้าถึงและใช้งานระบบผ่านอุปกรณ์ที่หลากหลาย เช่น Desktop, Laptop, Tablet และ Mobile Device เพื่อให้ผู้ใช้งานสามารถปฏิบัติงานและเข้าถึงข้อมูลได้อย่างต่อเนื่องตามสิทธิ์ที่กำหนด

Implementation, Support & Maintenance

(1) Requirements → (2) Development / Customization / Configuration → (3) Data Migration → (4) Integration → (5) UAT → (6) Training → (7) Go-Live → Support

Sales & Marketing

ขาย ^

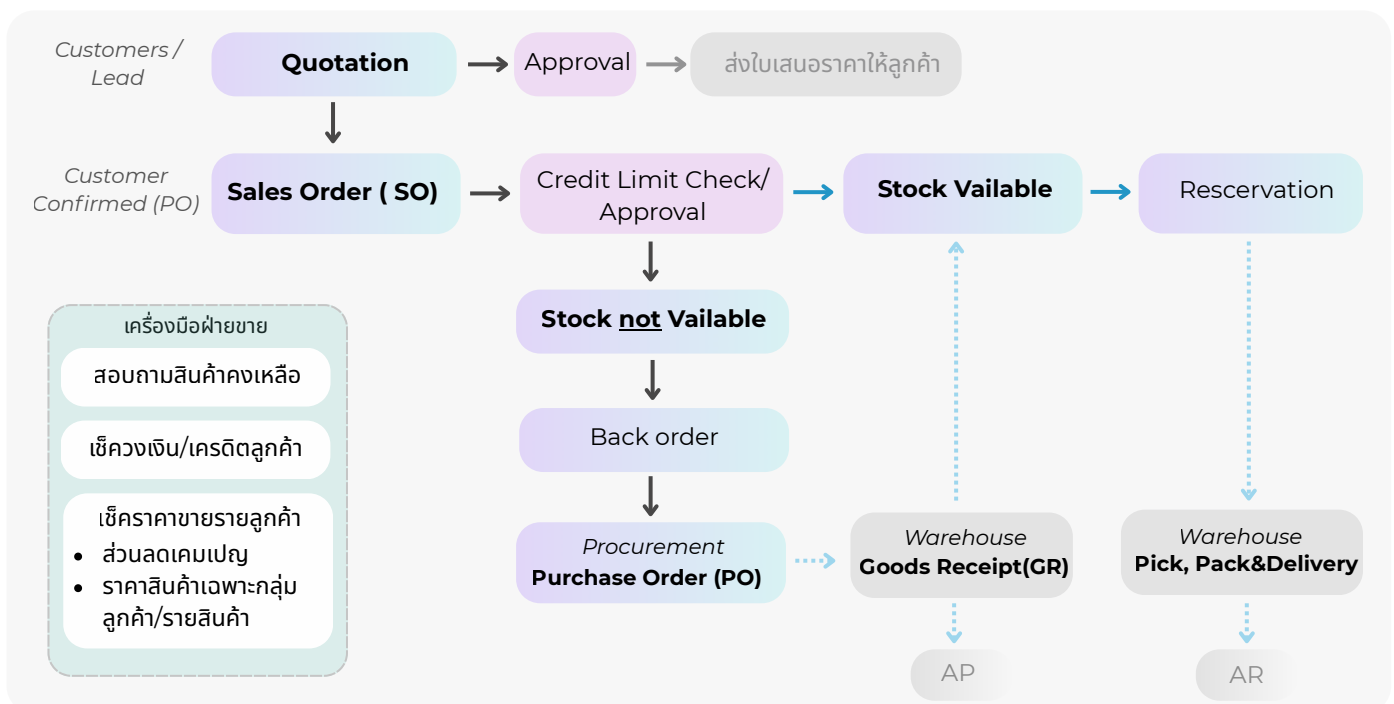
แดชบอร์ด	เอกสารการขาย	ส่งเตรียมการขาย	รายงานการขาย
- แดชบอร์ดขาย - Timeline SO-PO	- ใบเสนอราคา - ขายสินค้า - วงเงินสินเชื่อลูกค้า - เบิกสินค้าตัวอย่าง - สอบถามสินค้าคงเหลือ (ฝั่งขาย)	- Trade Agreements - ตั้งค่าแคมเปญสินค้า - รายการส่งเสริมการขายและแคมเปญ - รายงานแคมเปญ - Price Simulation - Price List ตามลูกค้า - Price List ตามสินค้า - Customer Category Tier - RFM Overview - ตั้งค่า RFM	- รายงานการเสนอราคา - รายงานการขายสินค้า - รายงาน B/O ขายสินค้า - รายงานสรุปยอดขาย - รายงานกำไรขาดทุนจากการขาย - รายงานเบิก/คืนสินค้าตัวอย่าง - รายงานเช็ครับ / เช็คคืน - รายงานส่งสินค้า - รายงานการยกเลิก B/O

Key Feature

ฝ่ายบริหารงานขาย

- สร้างใบเสนอราคาพร้อมดึงข้อมูลลูกค้า-สินค้าในระบบอัตโนมัติ รองรับการจัดทำบับแก้ไข (Revise) จากใบเสนอราคาเดิม ตรวจสอบย้อนกลับได้
- คำนวณราคา ภาษี ส่วนลด โปรโมชันรายการลูกค้าอัตโนมัติ
- ระบบติดตามสถานะใบเสนอราคาและงานขายจนถึงการส่งมอบ
- สร้างใบสั่งขาย(SO) ใหม่ หรือดึงข้อมูลจากใบเสนอราคาเพื่อออกใบสั่งขายได้ทันที พร้อมเก็บข้อมูล PO จากลูกค้าได้
- มีระบบขออนุมัติวงเงินเครดิต ส่งงานต่อให้ฝ่ายการเงินตรวจสอบประวัติและวงเงินก่อนอนุมัติ
- เชื่อมโยงกับฝ่ายคลังเพื่อเบิกจัดส่งสินค้า หรือแจ้งเตือนอัตโนมัติส่งต่องานไปยังฝ่ายจัดซื้อเพื่อเปิด PO สั่งซื้อสินค้าแบบ Back order
- รองรับการจัดการการคืนสินค้าและการเคลมสินค้า

Sales & Order Management Workflow



เครื่องมือส่งเสริมงานฝ่ายขาย

- เช็ควงเงินคงเหลือของรายลูกค้าได้
- เบิกและติดตามสินค้าตัวอย่าง
- สอบถามสินค้าคงเหลือ (ฝั่งขาย)
- ดูข้อมูลสินค้า (รูปภาพ, PDF), ราคา, โปรโมชั่น, Leadtime
- ติดตามสถานะการจัดส่งและความพร้อมสต็อกของใบสั่งขาย — รวมมุมมองฝ่ายขายและคลัง
- เครื่องมือจำลองราคาและส่วนลด (ทั้งรายสินค้าและรายลูกค้าตาม Trade Agreement) พร้อมคำนวณยอดสรุป Price Sheet หรือสร้าง Quotation ต่อได้
- ตรวจสอบราคาพิเศษและส่วนลดของสินค้าทุกรายการแยกตามลูกค้า
- ตรวจสอบโปรโมชั่นและส่วนลดของสินค้าแต่ละรายการว่ามีกลุ่มลูกค้ารายใดได้รับบ้าง

Dashboard

Standard Reports

Custom Reports

ฝ่ายบริหารการตลาด

- ใช้ข้อมูลเชิงลึกในระบบเพื่อสร้างกิจกรรมส่งเสริมการตลาดที่เข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย พร้อมวางแผนการรักษาลูกค้า
- กำหนด Trade Agreement และแคมเปญสินค้าได้หลากหลายรูปแบบ พร้อมตั้งเงื่อนไขการใช้ร่วมกันได้อย่างยืดหยุ่น และการใช้โปรโมชั่นได้หลายระดับ
- เครื่องมือติดตามและเปรียบเทียบแคมเปญ สรุปภาพรวมพร้อมเปรียบเทียบผลลัพธ์ของกิจกรรมส่งเสริมการขาย
- วิเคราะห์พฤติกรรมผู้บริโภค (RFM) ย้อนหลังแยกตามหมวดสินค้า เพื่อใช้เป็นข้อมูลในการจัดระดับ Tier ลูกค้าได้อย่างตรงกลุ่มและแม่นยำ

รายงาน Price List ตามลูกค้า

Customer Price List & Discount Entitlement (Trade Agreement + Campaign)

วันที่

วันที่อ้างอิง

แหล่งที่มา

ทั้งหมด

กลุ่มลูกค้า

ทุกกลุ่ม

แสดง

เฉพาะที่มีส่วนลด

ค้นหาลูกค้า / ชื่อลูกค้า / สินค้า...

ลูกค้าที่มีส่วนลด

15 ราย

วันที่ 11/09/2026

รายการสินค้าทั้งหมด

179 รายการ

TRADE AGREEMENT

29 รายการ

แคมเปญที่ใช้ได้

150 รายการ

Price List รายสินค้าตามลูกค้า (อ้างอิงข้อมูลเกี่ยวกับ Price Simulation)

179 รายการ

#	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	ราคาต่อหน่วย (฿)	ส่วนลดที่ได้	ราคาต่อหน่วย (฿)	เงื่อนไข / กลุ่ม (Trade Agreement - แคมเปญ)	เงื่อนไข	ช่วงเวลา	Priority
[CON-24-00001] นาย สมชาย ใจดี TS - ส่วนหาง / ศูนย์บริการช่าง									
1	TY-001	ยางรถยนต์ Bridgestone Turanza T005 195/65R15	2,800.00	ลด 10%	2,520.00	Trade Ag. [DEMO] นาย A - Trade Agreement Journal (3 Lines) pl_mock_901	-	01/01/2026 - ไม่จำกัด	3
2	TY-001	ยางรถยนต์ Bridgestone Turanza T005 195/65R15	2,800.00	ซื้อ 10 แคมเปญของแบบ	2,800.00	แคมเปญ ซื้อยางครบ 10 เส้น แบบ Maxxis MA-P3 175/70R13 รหัส 1 เส้น CAMP-2601-0021	ไม่แล้ว 0/100	2026-08-18 - 2026-09-19	-
3	TY-002	ยางรถยนต์ Michelin Primacy 4 205/55R16	3,600.00	ลด 10%	3,240.00	Trade Ag. [DEMO] นาย A - Trade Agreement Journal (3 Lines) pl_mock_901	-	01/01/2026 - ไม่จำกัด	3
4	TY-002	ยางรถยนต์ Michelin Primacy 4 205/55R16	3,600.00	ซื้อ 10 แคมเปญของแบบ	3,600.00	แคมเปญ ซื้อยางครบ 10 เส้น แบบ Maxxis MA-P3 175/70R13 รหัส 1 เส้น CAMP-2601-0021	ไม่แล้ว 0/100	2026-08-18 - 2026-09-19	-

รายงาน Price List ตามสินค้า

Product Price List & Discount Matrix (Trade Agreement + Campaign)

วันที่

วันที่อ้างอิง

แหล่งที่มา

ทั้งหมด

หมวดหมู่

ทุกหมวด

แสดง

เฉพาะที่มีส่วนลด

ค้นหาสินค้า / ชื่อสินค้า / ชื่อลูกค้า...

สินค้าที่มีส่วนลด

10 รายการ

วันที่ 11/09/2026

TRADE AGREEMENT

23 รายการ

แคมเปญที่ใช้ได้

10 รายการ

ส่วนลดสูงสุด

15.0%

สิทธิ์ส่วนลดรายสินค้า (อ้างอิงข้อมูลเกี่ยวกับ Price Simulation)

33 รายการ

#	รหัสสินค้า	ชื่อลูกค้า / เวลาอ้างอิง	ใช้กับลูกค้า	ส่วนลดที่ได้	ราคาต่อหน่วย (฿)	เงื่อนไข	ช่วงเวลา
[TY-001] ยางรถยนต์ Bridgestone Turanza T005 195/65R15 ยางรถยนต์ - กลุ่มส่วนลด TIRE_PC							
1	Trade Ag.	[DEMO] นาย A - Trade Agreement Journal (3 Lines) pl_mock_901	เฉพาะลูกค้า: CON-24-00001 นาย สมชาย ใจดี	ลด 10%	2,520.00	-	01/01/2026 - ไม่จำกัด
2	Trade Ag.	[DEMO] นาย B - หมวดยางรถยนต์ ลด 5% เฉพาะ: RFM Gold pl_mock_903	เฉพาะลูกค้า: CON-24-00002 นางสาว นารี ชื่นชื่น	ลด 5%	2,660.00	-	01/01/2026 - ไม่จำกัด
3	Trade Ag.	[DEMO] Tier TD - Tire Dealer Journal (3 Lines) pl_mock_902	กลุ่มลูกค้า: TD	ลด 15%	2,380.00	-	01/01/2026 - ไม่จำกัด
4	แคมเปญ	ซื้อยางครบ 10 เส้น แบบ Maxxis MA-P3 175/70R13 รหัส 1 เส้น CAMP-2601-0021	ทุกลูกค้า	ซื้อ 10 แคมเปญของแบบ	-	ไม่แล้ว 0/100	2026-08-18 - 2026-09-19

Procurement and Sourcing

จัดซื้อ ^

แดชบอร์ด

แดชบอร์ดจัดซื้อ

เอกสารจัดซื้อ

ใบขอซื้อ

ขอราคา (RFQ)

สั่งซื้อ

วางแผน MRP

วางแผน MRP

อนุมัติแผนการสั่งซื้อ

รายงานจัดซื้อ

รายงานสั่งซื้อ

Spend Analysis

ประสิทธิภาพผู้จัดจำหน่าย

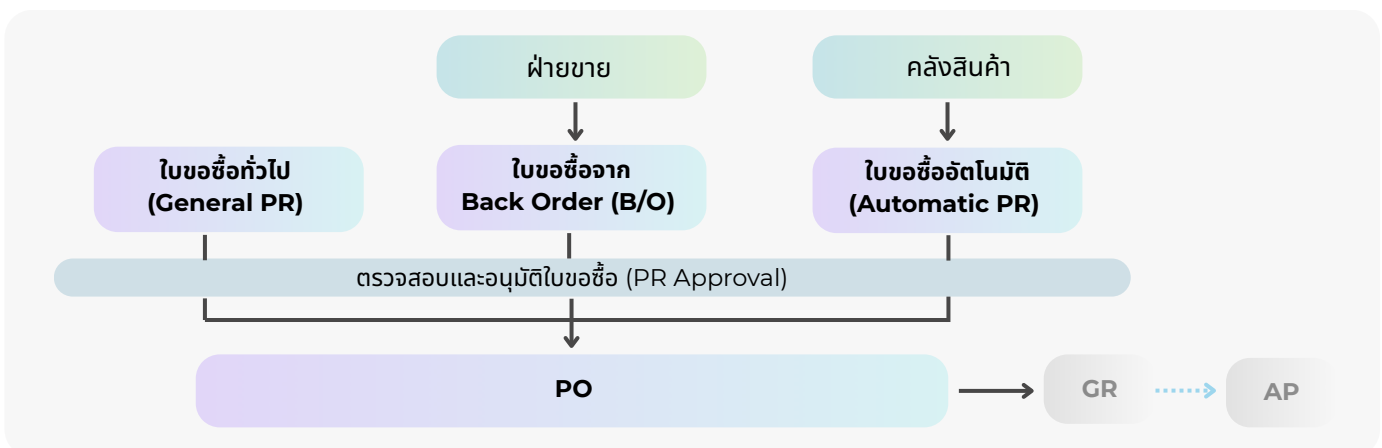
งบประมาณจัดซื้อ

ตั้งงบประมาณจัดซื้อ

Key Feature

ฝ่ายบริหารงานจัดซื้อ

- ระบบรองรับการออกใบขอซื้อ (PR) 3 รูปแบบ ได้แก่ ใบขอซื้อทั่วไป, ใบขอซื้อจาก Back Order (B/O), และใบขอซื้ออัตโนมัติ เมื่อเข้าเงื่อนไข เช่น สินค้าหมดสต็อก, สินค้าถึงจุด Minimum Stock หรือ Reorder Point สามารถเชื่อมโยงข้อมูลไปออกใบสั่งซื้อ (PO) ได้ทันที



- สร้างใบสั่งซื้อ (PO) ใหม่ พร้อมดึงข้อมูลคู่ค้าและสินค้าในระบบอัตโนมัติ หรือสร้าง PO ต่อจากใบขอซื้อ (PR) ได้ทันที พร้อมรองรับการจัดทำฉบับแก้ไข (Revise) เมื่อมีการเปลี่ยนแปลงข้อมูลหรือรายการสินค้า และสามารถตรวจสอบย้อนกลับได้
- ติดตามสถานะใบสั่งซื้อ (PO) พร้อมประสานข้อมูลไปยังฝ่ายคลังสินค้าเพื่อรองรับการรับเข้าสินค้าตามกำหนด
- ระบบเชื่อมโยงข้อมูลการสั่งซื้อไปยังฝ่ายคลังสินค้าเพื่อรองรับการรับเข้า (GR) จากนั้นส่งต่อข้อมูลไปยังฝ่ายบัญชีเพื่อตรวจสอบและวางบิล และส่งต่อให้ฝ่ายการเงินดำเนินการจ่ายชำระตามขั้นตอน

เครื่องมือส่งเสริมงานฝ่ายจัดซื้อ

- เครื่องมือ RFQ (Request for Quotation) เพื่อเปรียบเทียบราคา, เครดิตเทอม (Credit Term), ระยะเวลาจัดส่ง (Lead Time) และเงื่อนไขการรับประกันจากผู้จำหน่ายหลายราย เพื่อคัดเลือกข้อเสนอที่ดีที่สุดก่อนออกใบสั่งซื้อ (PO) สามารถอ้างอิงจากใบขอซื้อ (PR) ได้
- เครื่องมือวางแผน MRP (Material Requirements Planning) คำนวณและวางแผนการจัดซื้อให้สอดคล้องความต้องการโดยอัตโนมัติ

Dashboard

Standard Reports

Custom Reports

Warehouse Management

คลังสินค้า ^

แดชบอร์ด

แดชบอร์ดคลังสินค้า

รับสินค้า & สต็อก

รับเข้า

ประวัติสินค้า (Trace)

ปรับปรุงยอดคงคลัง

โอนย้ายที่จัดเก็บ

ตรวจนับสต็อก

สอบถามสินค้าคงเหลือ

การเคลื่อนไหวสินค้า

Blocking / กักสินค้า

โอนย้ายสาขา

โอนออกไปสาขา

รับโอนจากสาขา

เบิก-จ่าย & จัดส่ง

เบิก-คืนสินค้า

การจัดเตรียมสินค้า

จัดส่งสินค้า/รับคืนสินค้า

ส่งคืนผู้จำหน่าย

ส่งเคลม-รับคืนเคลม

รายงานคลัง

รายงานการรับสินค้า

รับสินค้าเข้าสต็อก (Detail)

รายงานสินค้าคงเหลือ

รายงานการเคลื่อนไหวสินค้า

เคลื่อนไหวสินค้า (GL)

รายงาน Landed Cost per SKU

รายงานเบิก/คืนสินค้า

รายงานสินค้าค้างเบิก

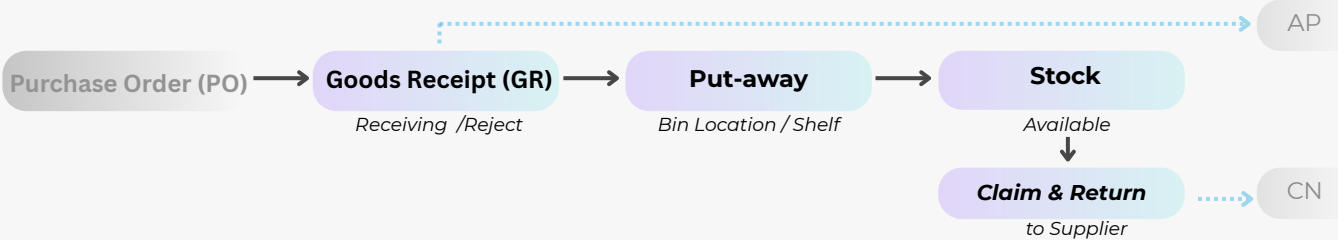
รายงานสินค้าไม่เคลื่อนไหว

Inbound Operations :

ฝ่ายจัดซื้อ

ฝ่ายคลังสินค้า

ฝ่ายบัญชี



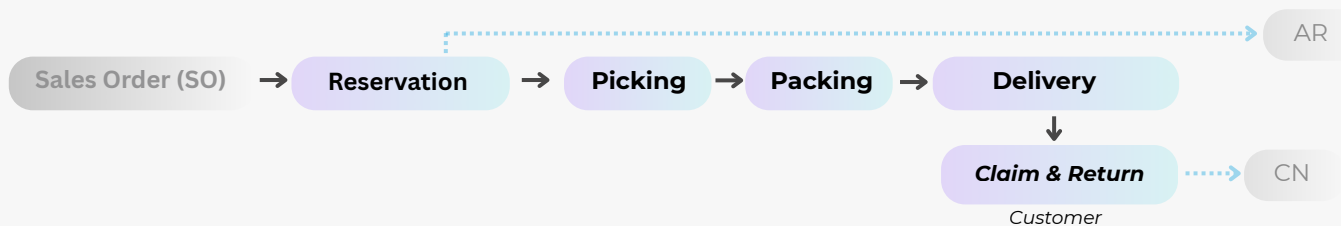
Barcode / QR Code Tracking throughout Warehouse Process

Outbound Operations :

ฝ่ายขาย

ฝ่ายคลังสินค้า

ฝ่ายบัญชี



Key Feature

ฝ่ายบริหารคลังสินค้า

- วางแผนรับเข้าสินค้า (Goods Receipt) จากการสั่งซื้อ
- ควบคุมการเบิกสินค้าตาม SO การจัดเตรียมและเบิกสินค้าให้พร้อมสำหรับจัดส่ง
- ระบบเบิกสินค้าตัวอย่าง ติดตามสถานะ และรับกลับเข้าคลัง
- เช็คประวัติความเคลื่อนไหวของสินค้าตั้งแต่ต้นทางจนไปถึงปลายทาง (PO → GR → SO)
- สามารถตรวจสอบสถานะความเคลื่อนไหวของสินค้าเข้าออกคลังสินค้าประจำวัน

- รองรับการติดตามสถานะส่งเคลมสินค้าที่มีปัญหา และรับคืนสินค้าเคลมเข้าคลัง
- รองรับการส่งคืนสินค้าให้ผู้จำหน่าย พร้อมแจ้งเตือนอัตโนมัติให้ออกใบลดหนี้ (CN) จัดการปรับปรุงยอดสินค้าและบัญชีเจ้าหนี้
- รองรับการรับคืนสินค้าเคลมจากลูกค้า พร้อมเชื่อมโยงข้อมูลแจ้งเตือนอัตโนมัติให้ออกใบลดหนี้ (CN) จัดการปรับปรุงยอดสินค้าและบัญชีเจ้าหนี้
- QR Code/Barcode Control เอกสารและสินค้า

Warehouse Management

เครื่องมือส่งเสริมงานฝ่ายบริหารคลังสินค้า

- การเชื่อมโยงระบบทำงานแบบ Real-time เชื่อมต่อฝ่ายขาย ฝ่ายจัดซื้อ และคลังสินค้าเพื่อเพิ่มมูลค่าองค์กร
- การควบคุมสต็อก & Audit ด้วยการรองรับการตรวจนับประจำปี/งวด, ปรับปรุงยอดสต็อก และจัดการสินค้า หัก/ควบคุมการเบิกจ่าย
- การเคลื่อนย้าย & จัดเก็บ ที่รองรับการโอนย้าย (ในคลัง/ข้ามสาขา), การจัดเก็บเข้าชั้นวาง (Put-away ตาม Bin Location) และจัดการ Lot/วันหมดอายุ เพื่อสะดวกในการจัดเก็บและการหยิบเพื่อเบิกจ่าย
- การเบิกจ่ายสินค้า รองรับวิธี FIFO, FEFO, LIFO และ Specific Lot ให้เหมาะสมแต่ละสินค้า ใช้วางแผนในการบริหารงานคลังสินค้าเพื่อเบิกจ่ายให้เหมาะสม

Stock Picking Strategy

FEFO

หมดอายุก่อน ออกก่อน

จ่ายสินค้าที่มีวันหมดอายุก่อนออกก่อน
เหมาะสำหรับสินค้าที่มีอายุ/วันหมดอายุ

FIFO

เข้าก่อน ออกก่อน

จ่ายสินค้าที่รับเข้าคลังก่อนออกก่อน
ลดสินค้าเสียและเสื่อมสภาพ

Specific Lot

การเบิกจ่ายระบุล็อตเฉพาะเจาะจง

รองรับการเลือกจ่ายสินค้าตาม Lot ที่
กำหนด เพื่อให้สามารถติดตามและ
ควบคุมสินค้าตาม Lot ได้

รองรับการตั้งค่ารายสินค้า เหมาะสำหรับธุรกิจที่มีความหลากหลายประเภทสินค้า

- ระบบรองรับการวางแผนจัดซื้อ โดยรองรับการคำนวณ Lead Time, Maximum Stock, Minimum Stock, Reorder Point (ROP) และ Safety Stock

Inventory Control

Maximum Stock

แจ้งเตือนเมื่อมีปริมาณสินค้ามากที่สุดที่คลังจะรับไหว

Minimum Stock

แจ้งเตือนเมื่อมีปริมาณสินค้าเพื่อเตือนว่าสินค้าใกล้หมด
โดยอาจจะใกล้เคียงกับจุด Safety Stock เมื่อถึงจุดที่ตั้ง
ไว้ ระบบจะเปิด PR รอไว้อัตโนมัติ

Safety Stock

สินค้าสำรองสต็อกที่เก็บไว้ป้องกันกรณีสินค้าหมดก่อน
รอบสั่งถัดไป

Reorder Point (ROP)

จุดสั่งซื้อซ้ำ เมื่อจำนวนสินค้าถึงขั้นต่ำที่ควรสำรองไว้
ป้องกันสินค้าขาดเมื่อถึงจุดที่ต้องสั่งซื้อใหม่ ระบบจะเปิด
PR รอไว้อัตโนมัติ

Dashboard

Standard Reports

Custom Reports

ระบบสามารถแสดงข้อมูลสำคัญด้านคลังสินค้าในรูปแบบ Dashboard เช่น Stock Movement, ABC Analysis, Inventory Aging, Stock Status, Slow Moving/Dead Stock, Inventory Value และ Purchase Planning เพื่อสนับสนุนการติดตาม วิเคราะห์ และวางแผนบริหารสินค้าคงคลัง

ระบบป้องกันการดำเนินงานผิดพลาด

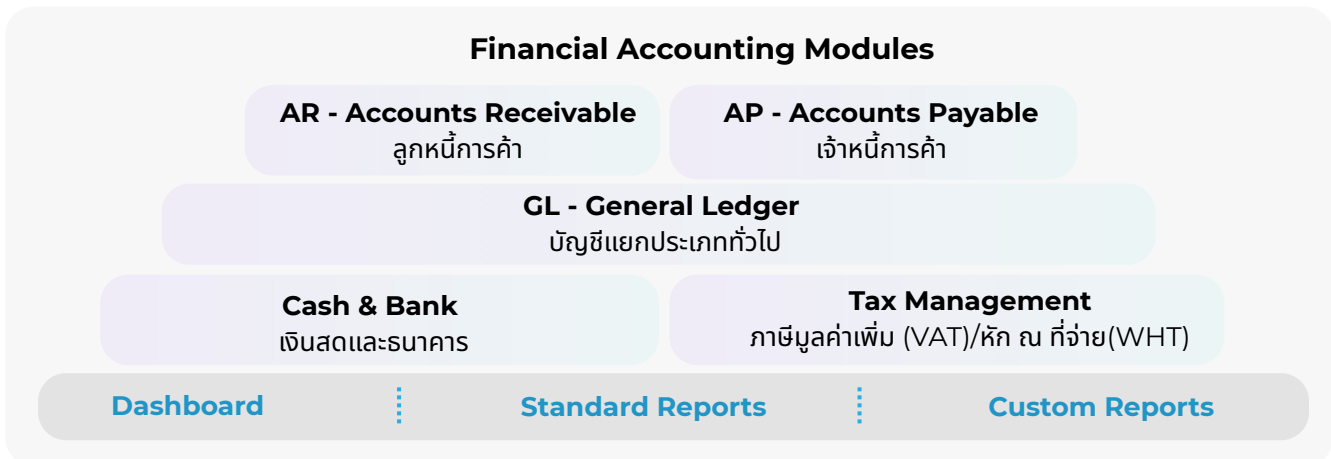
Barcode & QR Code Automation

สแกนเอกสารและสินค้า พร้อม
พิมพ์ Barcode สำหรับติด
สินค้า และ Tracking ตรวจสอบ
ที่มาได้ครบวงจร
ตั้งแต่ต้นน้ำสู่ปลายน้ำ

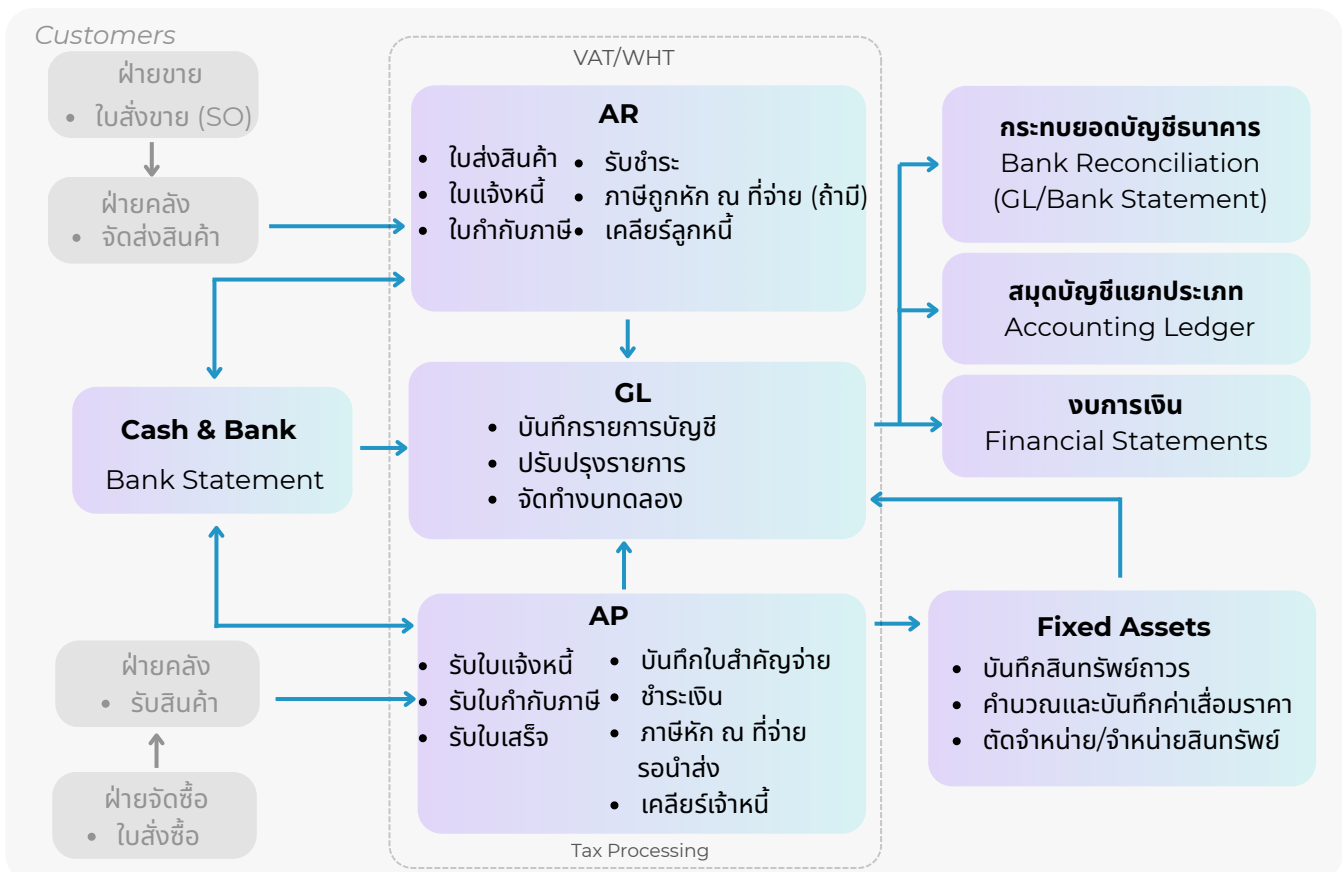
- บริหารลำดับงาน Inbound & Outbound จัดลำดับงานอัตโนมัติ ลดการพึ่งพาการจดจำของคน
- ลดความผิดพลาดในการประสานงาน เชื่อมโยงข้อมูลและเอกสารระหว่างฝ่าย ให้ทำงานร่วมกันได้ง่ายและตรวจสอบได้
- จัดเก็บสินค้าอย่างเป็นระบบ ระบุตำแหน่งชัดเจน หยิบและนำเข้า ตรวจสอบสินค้าคงคลังได้ง่าย
- ควบคุมการรับ-จ่ายสินค้า ให้เป็นไปตามกระบวนการ ไม่สามารถเบิกขาดขเบิกเกิน, รับขาดและรับเกินได้ ปลอดภัย Lot สินค้า ตรวจสอบและติดตาม Lot ได้อย่างเป็นระบบ
- Business Workflowเชื่อมโยงการทำงานระหว่างแผนกอย่างเป็นระบบ ลดความซ้ำซ้อน เพิ่มความคล่องตัว และลดความผิดพลาดในการทำงาน

Financial Accounting

ระบบสำหรับบริหารจัดการกระบวนการทางบัญชีและการเงินขององค์กร ตั้งแต่การบันทึกรายการทางธุรกิจ การบริหารลูกหนี้และเจ้าหนี้ การจัดการเงินสดและธนาคาร การจัดการสินทรัพย์ถาวร การคำนวณและจัดการภาษี ตลอดจนการบันทึกบัญชีแยกประเภทและการจัดทำรายงานทางการเงิน ระบบรองรับการเชื่อมโยงข้อมูลระหว่าง Sub-modules และระบบที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้รายการทางธุรกิจสามารถถูกประมวลผลและบันทึกบัญชีได้อย่างเป็นระบบ พร้อมรองรับการตรวจสอบย้อนกลับของข้อมูลตั้งแต่เอกสารต้นทางจนถึงรายการบัญชีและรายงานทางการเงิน



Accounting Process Flow



Key Feature

AR – Accounts Receivable

ระบบรองรับการบริหารจัดการลูกหนี้การค้า ตั้งแต่การบันทึกรายการขาย การออกใบแจ้งหนี้และใบกำกับภาษี การรับชำระเงิน การบันทึกภาษีหัก ณ ที่จ่าย ตลอดจนการติดตามและเคลียร์ยอดลูกหนี้ เพื่อให้ข้อมูลลูกหนี้ถูกต้องและสามารถเชื่อมโยงเข้าสู่บัญชีแยกประเภททั่วไป (GL) ได้ครบถ้วน

- รองรับการรับชำระเงิน
- รองรับการบันทึกภาษีหัก ณ ที่จ่าย (WHT)
- รองรับการเคลียร์ยอดลูกหนี้
- รองรับการบันทึกบัญชีอัตโนมัติเข้า GL
- รองรับการตรวจสอบยอดคงค้างของลูกหนี้
- รองรับการบันทึกและจัดการข้อมูลลูกหนี้
- รองรับการอ้างอิง Sales Order / Delivery
- รองรับการออกใบแจ้งหนี้
- รองรับการออกใบกำกับภาษี
- รองรับใบเพิ่มหนี้ / ใบลดหนี้

AP – Accounts Payable

ระบบรองรับการบริหารจัดการเจ้าหนี้การค้า ตั้งแต่การรับและตรวจสอบเอกสารจากผู้ขาย การบันทึกใบแจ้งหนี้และใบกำกับภาษี การจัดทำใบสำคัญจ่าย การหักภาษี ณ ที่จ่าย การชำระเงิน และการเคลียร์ยอดเจ้าหนี้ โดยสามารถเชื่อมโยงข้อมูลเข้าสู่บัญชีแยกประเภททั่วไป (GL)

- รองรับการจัดทำใบสำคัญจ่าย
- รองรับการคำนวณและบันทึก WHT
- รองรับการชำระเงิน
- รองรับการเคลียร์ยอดเจ้าหนี้
- รองรับการบันทึกบัญชีอัตโนมัติเข้า GL
- รองรับการบันทึกและจัดการข้อมูลเจ้าหนี้
- รองรับการอ้างอิง Purchase Order (PO)
- รองรับการรับใบแจ้งหนี้
- รองรับการรับใบกำกับภาษี
- รองรับใบเพิ่มหนี้ / ใบลดหนี้

GL – General Ledger

ระบบรองรับการบริหารจัดการบัญชีแยกประเภททั่วไป โดยรวบรวมรายการทางบัญชีจากระบบย่อยต่าง ๆ เช่น AR, AP, Cash & Bank, Fixed Assets และ Tax รวมถึงรองรับการบันทึกรายการบัญชี การปรับปรุงรายการ การตรวจสอบรายการบัญชี การจัดทำงบทดลอง และการปิดงวดบัญชี เพื่อให้สามารถจัดทำรายงานทางการเงินได้

- รองรับการบันทึก Journal Entry
- รองรับการรับรายการบัญชีจาก AR / AP
- รองรับการรับรายการจาก Cash & Bank
- รองรับการรับรายการจาก Fixed Assets
- รองรับรายการบัญชีด้าน VAT / WHT
- รองรับการบันทึกรายการปรับปรุง
- รองรับ Recurring Journal ถ้ามี
- รองรับการตรวจสอบและอนุมัติรายการบัญชี
- รองรับการ Post / Reverse รายการบัญชี
- รองรับการจัดทำ Trial Balance
- รองรับการปิดงวดบัญชี (Period Closing)
- รองรับการเปิด/ปิดรอบบัญชี
- รองรับการเชื่อมโยงไปยัง Financial Statements

Cash & Bank

ระบบรองรับการบริหารจัดการเงินสดและบัญชีธนาคาร รวมถึงการรับและจ่ายเงิน การบันทึกธุรกรรมทางการเงิน การจัดการรายการเดินบัญชีธนาคาร และการกระทบยอดบัญชีธนาคารกับรายการทางบัญชี เพื่อให้ข้อมูลเงินสดและเงินฝากธนาคารมีความถูกต้องและเป็นปัจจุบัน

- รองรับการบันทึกบัญชีเงินสดและธนาคาร
- รองรับ Cash Receipt
- รองรับ Cash Disbursement
- รองรับ Bank Transfer
- รองรับการนำเข้า Bank Statement
- รองรับการกระทบยอดธนาคาร (Bank Reconciliation)
- รองรับการตรวจสอบรายการที่ยังไม่กระทบยอด
- รองรับการเชื่อมโยงรายการกับ AR / AP
- รองรับการบันทึกบัญชีเข้า GL

Tax Management

ระบบรองรับการบริหารจัดการภาษีมูลค่าเพิ่มและภาษีหัก ณ ที่จ่ายที่เกิดจากรายการทางธุรกิจและรายการทางบัญชี โดยสามารถคำนวณ บันทึก ตรวจสอบ กระบยอด และจัดทำรายงานภาษีและข้อมูลสำหรับการยื่นแบบภาษีได้

- รองรับการจัดการ VAT ซื้อ
- รองรับการจัดการ VAT ขาย
- รองรับการจัดการ WHT
- รองรับการบันทึกเลขที่และรายละเอียดเอกสารภาษี
- รองรับการออก/รับหนังสือรับรองการหัก ณ ที่จ่าย
- รองรับการกระบยอด VAT
- รองรับการกระบยอด WHT
- รองรับรายงานภาษีซื้อ / ภาษีขาย
- รองรับรายงานภาษีหัก ณ ที่จ่าย
- รองรับข้อมูลสำหรับ ภ.พ.30
- รองรับข้อมูลสำหรับ ภ.ง.ด.1 / 3 / 53
- รองรับข้อมูลสำหรับ ภ.ง.ด.50 / 51
- รองรับการเชื่อมโยงรายการภาษีเข้ากับ GL

Fixed Assets

ระบบรองรับการบริหารจัดการสินทรัพย์ถาวร ตั้งแต่การบันทึกและขึ้นทะเบียนสินทรัพย์ การกำหนดข้อมูลและอายุการใช้งาน การคำนวณค่าเสื่อมราคา การโอน การปรับปรุง และการจำหน่ายสินทรัพย์ รวมถึงการบันทึกรายการทางบัญชีเข้าสู่ GL

- สร้างทะเบียนสินทรัพย์
- กำหนดประเภทสินทรัพย์
- กำหนดอายุการใช้งาน
- กำหนดวิธีคำนวณค่าเสื่อมราคา
- คำนวณค่าเสื่อมราคา
- บันทึกค่าเสื่อมราคาเข้า GL
- โอนย้ายสินทรัพย์
- ปรับปรุงมูลค่าสินทรัพย์
- ตัดจำหน่าย / จำหน่ายสินทรัพย์
- รายงานทะเบียนสินทรัพย์

Accounting Ledger & Journals

ระบบสามารถจัดทำและแสดงสมุดรายวันและบัญชีแยกประเภทจากรายการบัญชีที่ผ่านการบันทึกและ Post แล้ว โดยสามารถค้นหา ตรวจสอบ และอ้างอิงกลับไปยังเอกสารต้นทางได้

- สมุดรายวันทั่วไป
- สมุดรายวันซื้อ
- สมุดรายวันขาย
- สมุดรายวันรับเงิน
- สมุดรายวันจ่ายเงิน
- บัญชีแยกประเภททั่วไป
- จบทดลอง

Financial Statements

ระบบสามารถจัดทำงบการเงินจากข้อมูลบัญชีที่ผ่านการบันทึกและปิดงวดแล้ว โดยข้อมูลในงบการเงินต้องสามารถตรวจสอบย้อนกลับไปยังรายการบัญชีและเอกสารต้นทางได้

- งบแสดงฐานะการเงิน
- งบกำไรขาดทุน
- งบกระแสเงินสด
- งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
- หมายเหตุประกอบงบการเงิน

Tax Reports

ระบบต้องสามารถจัดทำรายงานภาษีและข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับการยื่นแบบภาษี โดยข้อมูลต้องสอดคล้องกับรายการทางบัญชีและสามารถตรวจสอบรายละเอียดของรายการที่นำมาคำนวณได้